



Wir sind ein weltweit führendes, mittelständisches Unternehmen mit Sitz in Deutschland. Wir haben uns im Bereich Entwicklung, Produktion und Vertrieb von digitalen Kameras für den Geräte-, Maschinen- und Anlagenbau einen guten Namen gemacht. Unsere Kunden kommen überwiegend aus dem Produktfeld Industrieautomation, Medizintechnik und Sicherheitstechnik. Innovationsfreude, flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege zeichnen uns aus. Unser Motto heißt Wachstum durch Qualität und unser Anspruch an eine kontinuierliche Steigerung des Unternehmenserfolges ist sehr hoch. Diesen Erfolg werden wir auch in der Zukunft zielgerichtet und konsequent weiter ausbauen.

Zum Ausbau des Geschäftserfolges suchen wir Sie im Bereich Vertrieb als

Junior Account Manager im Außendienst

Ihre Aufgaben:

- Akquisition von Neukunden
- Betreuung und Beratung von Kunden in Deutschland
- Angebotsverfolgung und Verhandlungen bis hin zum Vertragsabschluss
- Erstellung und Kalkulation von Angeboten
- Vorbereitung von und Teilnahme an Messen und sonstigen Veranstaltungen
- Produktpräsentationen
- Markteinführung neuer Produkte
- Reporting über die Tätigkeit und Feedback aus Kundengesprächen

Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische Ausbildung, Hochschulstudium oder vergleichbare Qualifikation
- Erste Berufserfahrung im Bereich Technischer Vertrieb in der Investitionsgüterindustrie / Automatisierungstechnik von Vorteil (gerne aber auch branchenfremd). Wir geben motivierten Berufseinsteigern gerne eine Chance!
- Verhandlungssicherheit, Durchsetzungsvermögen und Kommunikationsstärke
- Kundenorientiertes Verhalten, Teamfähigkeit
- Bereitschaft zu mehrtägigen Dienstreisen
- Fähigkeit, analytisch, methodisch und ergebnisorientiert zu handeln
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, jede weitere Sprache ist von Vorteil

Wir bieten Ihnen:

- Kontakt mit modernster Technologie
- Teamarbeit in einem internationalen Umfeld
- Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Gründliche Einarbeitung und Einweisung in unsere Produkte
- Dienstfahrzeug auch für den privaten Gebrauch
- Hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten
- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagefähigen Unterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung z. Hd. Frau Haag an job@ids-imaging.de.

IDS ■ IDS Imaging Development Systems GmbH
■ Dimbacher Strasse 6-8 ; 74182 Obersulm
■ Tel/Fax: 07134 96196-0 / -99

www.ids-imaging.de