



Wir sind ein erfolgreiches, mittelständisches Unternehmen und haben uns im Bereich Entwicklung, Produktion und Vertrieb von digitalen Kameras einen guten Namen gemacht. Unsere Kunden kommen aus dem Produktfeld Industrieautomation, Medizintechnik und Sicherheitstechnik. Innovationsfreude, flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege zeichnen uns aus. Unser Motto heißt Wachstum durch Qualität und unser Anspruch an eine kontinuierliche Steigerung des Unternehmenserfolges ist sehr hoch. Diesen Erfolg werden wir auch in der Zukunft zielgerichtet und konsequent weiter ausbauen.

Dazu suchen wir **Sie** im Bereich Vertrieb als

## **Key Account Manager im Außendienst (inter-)national (w/m)**

### **Ihre Aufgaben:**

- Akquisition von Neukunden
- Betreuung und Beratung von Key-Kunden in Deutschland
- Angebotsverfolgung, Verhandlungen bis hin zum Vertragsabschluss
- Erstellung und Kalkulation von Angeboten
- Betreuung asiatischer Distributoren (vorzugsweise China und Japan)
- Erarbeitung von Verkaufsstrategien und Zielmärkten
- Wettbewerbs- und Marktbeobachtung
- Erschließen neuer Absatzmärkte
- Vorbereitung und Teilnahme an Messen und sonstigen Veranstaltungen
- Produktpräsentationen
- Markteinführung neuer Produkte

### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossene technische Ausbildung, Hochschulstudium oder vergleichbare Qualifikationen
- Berufserfahrung im Bereich technischer Vertrieb in der Investitionsgüterindustrie/ Automatisierungstechnik, gerne aber auch brachenfremd
- Verhandlungssicherheit, Durchsetzungsvermögen und Kommunikationsstärke
- Kundenorientiertes Verhalten, Teamfähigkeit
- Reisebereitschaft im gesamten Bundesgebiet und nach Fernost, hohe Flexibilität und Belastbarkeit
- Fähigkeit analytisch, methodisch und ergebnisorientiert zu handeln
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, jede weitere Sprache ist von Vorteil

### **Wir bieten Ihnen:**

- Kontakt mit modernster Technologie
- Teamarbeit in einem internationalen Umfeld
- Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Gründliche Einarbeitung und Einweisung in unsere Produkte
- Dienstfahrzeug auch für den privaten Gebrauch
- Hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten
- Attraktive und leistungsgerechte Vergütung

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagefähigen Unterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung z. Hd. Frau Haag per E-Mail an [job@ids-imaging.de](mailto:job@ids-imaging.de) oder an folgende Adresse:

**IDS** ■ IDS Imaging Development Systems GmbH  
■ Dimbacher Strasse 6-8 ; 74182 Obersulm  
■ Tel/Fax: 07134 96196-0 / -99

[www.ids-imaging.de](http://www.ids-imaging.de)